

営業力強化・業績向上セミナー

小さくても儲かる会社になる！
ランチェスター戦略の成功事例に学ぶ

弱者逆転の法則

ライバルに差をつけて地域ダントツ優位に立つ方法を伝授

どんなに時代が変わろうとも大きな会社が小さな会社に勝つのは必然！だからこそ小さな会社は戦略を立てて戦うことが求められます。

そこで本セミナーでは、「小が大に勝つバイブル」として、多く経営者が実践し多大な実績を上げている「ランチェスター戦略」について、豊富な事例を交えながら学んでいただきます。

【日 時】

令和3年

10月25日(月)

14時00分～16時00分

【場 所】

オンライン(zoom)での参加
または オンライン参加が出来ない人は
安城商工会議所3階研修室でモニター視聴

【講 師】

戦国マーケティング株式会社
代表取締役 福永雅文氏

(1) 小が大に勝つ3つの原則

(2) 弱者の差別化戦略とは？

(3) ランチェスター戦略の実践で成功した事例

- ▷ 常に焼きたてパンでダントツの売上を誇るパン製造販売店
- ▷ 地域 No1 戦略で売上が大幅に改善した建築会社
- ▷ 「便利な電器屋」をモットーに業績を伸ばす家電販売店
- ▷ カーテンの試着・出張販売で業績回復した販売店
- ▷ 常に電話予約でフル稼働のタクシー会社
- ▷ 缶ビール1本でも無料で届け、No1になった酒販売店

(4) 一点集中主義と接近戦

(5) 弱者のナンバーワンづくりの方法

【受講料】 **無 料** ※オンラインご受講の方は当所会員事業所に限る

【申込方法】 下記申込書に必要事項をご記入の上、**FAX**にてお申込み下さい。
当所ホームページ (<http://anjo-cci.or.jp/>) や **スマホ**からもお申込みできます。

【お問合せ】 安城商工会議所 TEL: 0566-76-5175 / FAX: 0566-76-4322

申込先



切り取らず、そのままFAXしてください

受講申込書

安城商工会議所 行き FAX: 0566-76-4322

事業所名		T E L	
所在地	〒	F A X	
受講方法 (どちらかに○を つけてください)	オンライン (zoom) ・ 当所研修室	メールアドレス (オンライン 受講の方は必須)	
参加者氏名 ①		参加者氏名 ②	