

コスト増を乗り越えるための

価格転嫁セミナー



開催日

令和6年9月18日(水)
14:00~16:00

内容

1. 原料・仕入れ高騰と価格転嫁の現状
2. 商品やサービスの価値を高め、「値上げしても売れる商品・サービス」へ
3. 価格で勝てなければ、アイデア勝負！顧客にとっての提供価値を考える

会場 安城商工会議所 3階 研修室 または オンライン (Google Meet)

対象 中小・小規模事業者 (会員・非会員問わず)

講師 essentia 代表/経営革新プロデューサー 菊地 亮太 氏 (中小企業診断士)

〈プロフィール〉

1981年生まれ、東京都出身。早稲田大学第一文学部卒業。大手流通小売業を経て、2011年に独立。現場での経験と心理学を活用して、売れる仕組みを構築する経営革新コンサルティングを実施。経営理念や事業コンセプトを明確にし、それをお客様に伝えるためのマーケティング活動や、社内に浸透させる組織力向上の取り組みを中心とした経営支援を行っている。現場に入り込み、平易な言葉で語る支援スタイルが好評。支援ノウハウを凝縮した研修も人気となっている。著書に、『人の心を動かして10倍業績を上げる法』がある。経営革新等認定支援機関、中小企業診断士。



申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上お申込みください。
ネット申込み又はオンライン受講の方はこちら→



問合せ先 安城商工会議所 電話：76-5175

..... 下記の申込書にご記入の上、切り取らずそのままFAXしてください。

安城商工会議所行き FAX:0566-76-4322

コスト増を乗り越えるための価格転嫁セミナー 受講申込書

事業所名

T E L

所在地

F A X

参加者名①

参加者名②

～質問などありましたらご記入下さい～